

# СОДЕРЖАНИЕ

## КНИГА V

### ОБЩИЕ ОТНОШЕНИЯ СПРОСА, ПРЕДЛОЖЕНИЯ И СТОИМОСТИ

*Глава I. ВВОДНАЯ. О РЫНКАХ.* § 1. Биологические и механические представления об уравнивании противодействующих сил. Сфера исследования в данной книге. § 2. Определение понятия "рынок". § 3. Пространственные пределы рынка. Общие условия, влияющие на размер рынка для некоего товара; пригодность для классификации по сортам и выбора по образцам; транспортабельность. § 4. Высокоорганизованные рынки. § 5. Даже маленький рынок подвержен косвенным влияниям с далеких расстояний. § 6. Временные границы действия рынка . . . . . 5—12

*Глава II. ВРЕМЕННОЕ РАВНОВЕСИЕ СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ.* § 1. Равновесие между желанием и усилием. При случайной бартерной сделке обычно нет подлинного равновесия. § 2. На местном зерновом рынке подлинное, хотя и временное равновесие обычно достигается. § 3. Как правило, степень потребности в деньгах в сделках на зерновом рынке существенно не меняется, но на рынке рабочей силы ее изменения значительны. См. Приложение F. 13—19

*Глава III. РАВНОВЕСИЕ НОРМАЛЬНОГО СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ.* § 1. Почти на все сделки с не очень скоропортящимися товарами влияют расчеты на будущее. § 2. Реальные и денежные издержки производства. Затраты на производство. Факторы производства. § 3. Принцип замещения. § 4. Издержки производства представительной фирмы. § 5. Шкала предложения. § 6. Равновесное количество и равновесная цена. Непрочность связи между ценой предложения товара и реальными издержками его производства. Значение состояния нормального равновесия. Значение выражения "с течением времени". § 7. Воздействие полезности на стоимость преобладает в короткие периоды, а воздействие издержек производства — с течением времени . . . . . 20—34

*Глава IV. ИНВЕСТИРОВАНИЕ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РЕСУРСОВ.* § 1. Мотивы, обуславливающие вложение капитала цело-

веком, изготовляющим вещь для собственного потребления. Сопоставление будущих удовлетворений с настоящими. § 2. Накопление прошлых и дисконтирование будущих расходов и поступлений. Трудность проводить различие между расходами на текущие нужды и на образование капитала. § 3. Предел прибыльности, на котором действует принцип замещения, — это не точка на всякой прямой, а линия, пересекающая все прямые. § 4. Корреляция между распределением ресурсов в домашнее и в предпринимательское хозяйство. § 5, 6. Разграничение между "основными" и "дополнительными" издержками колеблется в зависимости от длительности периода деятельности данного предприятия; это колебание служит главным источником трудностей при изучении отношений между предельными издержками и стоимостью . . . . . 35—48

**Глава V. РАВНОВЕСИЕ НОРМАЛЬНОГО СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ (продолжение) ПРИМЕНИТЕЛЬНО К ДОЛГИМ И КОРОТКИМ ПЕРИОДАМ.** § 1. Эластичность понятия "нормальный" в обыденной речи и в научном языке. § 2, 3. Сложную проблему нормальной стоимости нужно расчленить. Прежде всего следует рассеять фикцию стационарного состояния, что позволит рассматривать проблему с помощью вспомогательных статических допущений. § 4, 5. Таким образом, исследование нормального спроса и предложения можно расчленить на состояния равновесия, относящиеся и к долгим периодам, и к коротким. § 6. Для коротких периодов запас средств производства практически постояен, и их использование изменяется в зависимости от спроса. § 7. Но для долгих периодов динамика объема средств производства приспосабливается к спросу на продукцию этих средств производства; единицей производства здесь уже выступает его процесс, а не партия товаров. § 8. Примерная классификация проблем стоимости . . . . . 49—67

**Глава VI. СОВМЕЩЕННЫЙ И СОВОКУПНЫЙ СПРОС. СОВМЕЩЕННОЕ И СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ.** § 1. Спрос косвенного происхождения: совмещенный спрос. Пример, построенный на трудовом конфликте в строительной промышленности. Закон производного спроса. § 2. Условия, при которых приостановка предложения может намного повысить цену какого-либо фактора производства. § 3. Совокупный спрос. § 4. Совмещенное предложение. Цена производного предложения. § 5. Совокупное предложение. § 6. Сложные связи между товарами . . . . . 68—82

**Глава VII. ОСНОВНЫЕ И ОБЩИЕ ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА СОВМЕЩЕННЫХ ПРОДУКТОВ, РЫНОЧНЫЕ ИЗДЕРЖКИ, СТРАХОВАНИЕ ОТ РИСКА, ИЗДЕРЖКИ ВОСПРОИЗВОДСТВА.** § 1, 2. Трудности выделения фактической доли каждого подразделения сложного предприятия в издерж-

ках производства, и особенно в рыночных издержках. §3,4. Страховка против предпринимательского риска. §5. Издержки воспроизводства. Некоторые из оставшихся глав кн. V можно временно опустить . . . . . 83–91

**Глава VIII. ОТНОШЕНИЕ ПРЕДЕЛЬНЫХ ИЗДЕРЖЕК К СТОИМОСТЯМ. ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ.** §1. Настоящая и последующие три главы углубляют исследование отношений, в каких находятся основные и дополнительные издержки к стоимости продуктов, и отраженного воздействия, оказываемого производным спросом на продукты, на стоимость факторов, занятых в их производстве, особенно с учетом влияния фактора времени. §2. Новые примеры действия принципа замещения. §3. Определение *чистого продукта*. §4. Непомерное увеличение использования любого из факторов производства влечет за собой убывающую отдачу; это обстоятельство аналогично, хотя и не идентично, тому факту, что вполне пропорциональное увеличение приложения различных видов капитала и труда к земле дает "убывающую отдачу". §5. Предельное их применение служит показателем стоимости, но не регулирует ее; оно, так же как и стоимость, регулируется общими отношениями спроса и предложения. §6. Понятия "процент" и "прибыль" непосредственно относятся к свободному (*fluid*) капиталу, но лишь косвенно и при определенных допущениях – к конкретным формам воплощения капитала. Главная концепция данной группы глав . . . 92–103

**Глава IX. ОТНОШЕНИЕ ПРЕДЕЛЬНЫХ ИЗДЕРЖЕК К СТОИМОСТЯМ. ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ (продолжение).** §1. Основания для иллюстрирования проблемы стоимости динамикой практики налогообложения. §2-4. Примеры рассмотренных в предыдущей главе отношений ренты и квазиренты к стоимости. §5. Рента, обусловленная редкостью, и дифференциальная рента. . . . . 104–116

**Глава X. ОТНОШЕНИЕ ПРЕДЕЛЬНЫХ ИЗДЕРЖЕК К СТОИМОСТЯМ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.** §1,2. Воздействие на эту проблему фактора времени лучше всего видно на примере сельскохозяйственного производства вообще и возникновения ренты во вновь заселенной стране. §3. Для индивидуального производителя земля выступает лишь одной из форм капитала. §4-6. Примеры из практики обложения специальными налогами всего сельскохозяйственного продукта и отдельной культуры. Отношение квазиренты к отдельной культуре. . . . . 117–133

**Глава XI. ОТНОШЕНИЕ ПРЕДЕЛЬНЫХ ИЗДЕРЖЕК К СТОИМОСТЯМ В ГОРОДАХ.** §1. Влияние местоположения на сельскохозяйственные и городские стоимости. Стоимость участка. §2. Исключительные случаи, когда стоимость по место-

положению сознательно создается усилиями отдельных лиц или их объединений. Причины, регулирующие земельную ренту по долгосрочным арендным договорам. §4. Отношение убывающей отдачи к строительным землям. §5. Конкуренция между различными видами строений из-за одной и той же земли. §6. Отношение ренты торговцев к устанавливаемым ими ценам. §7. Совокупная рента от городских владений. См. Приложение G . . . . 134—150

*Глава XII. РАВНОВЕСИЕ НОРМАЛЬНОГО СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ* (продолжение) В СВЕТЕ ЗАКОНА ВОЗРАСТАЮЩЕЙ ОТДАЧИ. §1-3. Способы проявления тенденции к возрастанию отдачи. Опасности, скрывающиеся в употреблении выражения "эластичность спроса". Разница между экономией, получаемой всей отраслью, и экономией, достигаемой отдельным предприятием. См. Приложение H . . . . . 151—158

*Глава XIII. ОТНОШЕНИЕ МЕЖДУ ТЕОРИЕЙ ИЗМЕНЕНИЙ НОРМАЛЬНОГО СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ И ДОКТРИНОЙ МАКСИМУМА УДОВЛЕТВОРЕНИЯ.* §1. Введение. §2. Последствия повышения нормального спроса. §3. Последствия увеличения нормального предложения. §4. Примеры постоянной, убывающей и возрастающей отдачи. §5-7. Формулировка и ограничения абстрактной доктрины "максимума удовлетворения" . . . . . 159—174

*Глава XIV. ТЕОРИЯ МОНОПОЛИЙ.* §1. Теперь следует сравнить выигрыш монополиста от высокой цены и выгоду общества от низкой цены. §2. На первый взгляд монополист заинтересован в получении максимального "чистого дохода". §3. "Шкала монопольного дохода". §4. Налог на монополию, имеющий фиксированный размер, не уменьшит производство, не сократит его также и налог на монополию, размер которого пропорционален чистому доходу; однако он приведет к такому результату, если его размер будет установлен пропорционально количеству продукции. §5. Монополист зачастую способен работать экономично. §6. Он может снизить свои цены, руководствуясь интересами будущего развития своего предприятия или же непосредственной заинтересованностью в благосостоянии потребителей. §7. Общая выгода. Компромиссная выгода. §8. Общественное значение статистического изучения закона спроса и закона потребительского избытка. §9. Проблема двух дополняющих друг друга монополий не может быть решена . . . . . 175—194

*Глава XV. РЕЗЮМЕ ОБЩЕЙ ТЕОРИИ РАВНОВЕСИЯ СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ.* §1-5. Резюме кн. V. См. Приложение I . . . . . 195—203

## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ДОХОДА

*Глава I.* ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ОБЗОР РАСПРЕДЕЛЕНИЯ. § 1. Общий смысл кн. VI в целом. § 2. В соответствии со специфическими условиями своей страны и своего времени физиократы считали, что заработная плата была на самом низком уровне и что в большой мере это было верно и в отношении процента на капитал. Эти жесткие послышки были частично смягчены Адамом Смитом и Мальтусом. § 3-6. Ряд гипотетических примеров влияния спроса на распределение, взятых из общества, в котором проблема отношений между капиталом и трудом не существует. § 7. Чистый продукт конкретного вида труда на примере рабочего с *нормальной производительностью*, наем которого не вызывает дополнительных косвенных издержек, но чей труд приближается как раз только к тому пределу, на каком работодатель не извлекает из него чистой выгоды. § 8. Спрос на капитал вообще. § 9. Предварительное резюме. § 10. Уточняющее определение национального дохода или национального дивиденда . . . . . 204—226

*Глава II.* ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ОБЗОР РАСПРЕДЕЛЕНИЯ (продолжение). § 1. Причины, воздействующие на предложение факторов производства, оказывают совместное с причинами, воздействующими на спрос, влияние на распределение. § 2-4. Сводное изложение рассмотренных в кн. IV причин, воздействующих на предложение различных форм труда и капитала. Неравномерное влияние, оказываемое увеличением вознаграждения на трудовое усердие индивидуума. Более тесная связь между нормальной заработной платой и ростом численности населения и его энергии, особенно последней. Общее воздействие на накопление капитала и другие формы богатства, оказываемое выгодами, которые можно извлечь из сбережения. § 5. Землю можно считать особой формой капитала как по отношению к влиянию спроса в распределении, так и по отношению к применению ресурсов индивидуума в производстве; однако она отличается от капитала, когда дело касается проблемы нормального влияния сил предложения в распределении, которую мы рассматриваем в настоящей главе. § 6. Предварительный вывод на данной стадии аргументации. § 7. Взаимосвязь между заработками и производительностью различных групп рабочих. § 8. Мы здесь повсюду предполагаем только такой уровень предпринимчивости, знаний и свободы конкуренции, какой в действительности характерен для конкретной группы рабочих, предпринимателей и т.д. в рассматриваемое время и в рассматриваемом месте. § 9. Об отношениях между трудом вообще и капиталом вообще. Капитал помогает труду. Он конкурирует с трудом из-за сферы приложения, однако

это положение необходимо правильно толковать. §10. Ограниченный смысл, в котором правильно положение о том, что заработная плата зависит от авансирования капитала. См. *Приложения J, K*. . . . . 227-249

*Глава III. ДОХОДЫ ОТ ТРУДА.* § 1. Тема глав III-X. § 2. Конкуренция ведет не к выравниванию недельной заработной платы в схожих профессиях, а к ее пропорциональности производительности труда рабочих. Повременная заработная плата. Сдельная оплата. Зарботки, обусловленные производительностью. Повременная заработная плата не проявляет тенденцию к выравниванию, тогда как зарботки, обусловленные производительностью, проявляют такую тенденцию. § 3,4. Реальная заработная плата и номинальная. Следует учитывать колебания покупательной силы денег, особенно в связи с потреблением соответствующих категорий рабочих, а также издержки на профессиональную подготовку и все второстепенные преимущества и неблагоприятные обстоятельства. § 5. Зарботная плата, частично выплачиваемая натурой. Система натуральной оплаты. § 6. Неопределенность успеха и нерегулярность занятости. § 7. Дополнительные заработки. Семейные доходы. § 8. Привлекательность профессии зависит не только от приносимых ею денежных доходов, но и от ее чистых выгод. Роль индивидуального и национального характера. Специфические условия рабочих низших категорий . . . . . 250-264

*Глава IV. ДОХОДЫ ОТ ТРУДА (продолжение).* § 1. Значение многих особенностей действия спроса и предложения на труд во многом зависит от кумулятивности их последствий; их действие, таким образом, схоже с влиянием обычая. § 2-4. Первая особенность: рабочий продает свой труд, но сам он не обладает ценой. Вследствие этого инвестиции капитала в него ограничены наличием средств, предвидения и самопожертвования у его родителей. Значение старта в жизненной карьере. Влияние нравственных сил. § 5. Вторая особенность. Рабочий неотделим от его труда. § 6. Третья и четвертая особенности. Труд отличается нехранимостью (is perishable), и продавцы его зачастую оказываются в неблагоприятном положении в торге с работодателем. . . . . 265-276

*Глава V ДОХОДЫ ОТ ТРУДА (продолжение).* § 1. Пятая особенность труда заключается в большой длительности периода, требующегося для обеспечения дополнительного предложения специализированного мастерства. § 2. Выбирая профессию для своих детей, родители должны заглядывать на целое поколение вперед; трудности предвидения будущего. § 3. Перемещение взрослых рабочих приобретает все большее значение вследствие роста спроса на неквалифицированный труд. § 4-6. Резюме характеристики раз-

личий между долгими и короткими периодами при формировании нормальной стоимости. Колебания специальных доходов от квалификации и способностей в отличие от доходов, компенсирующих усилия, затрачиваемые на выполнение конкретной работы. § 7. Доходы от редких природных способностей обеспечивают излишек над издержками по воспитанию и обучению, и они в некоторых отношениях схожи с рентой . . . . . 277—286

*Глава VI.* ПРОЦЕНТ НА КАПИТАЛ. §1-3. За последнее время теория процента во многих ее деталях стала более совершенной, но сколько-нибудь существенным изменениям она не подверглась. Ее неправильно понимали в средние века, а также Родбертус. § 4,5. Валовой процент, выплачиваемый заемщиком, включает некоторую страховку против риска как и реального, так и личного, какой-то управленческий доход, так же как истинный или нетто-процент. Поэтому он не проявляет, подобно нетто-проценту тенденцию к выравниванию. § 6. К старым инвестициям термин "процентная ставка" следует применять с осторожностью. § 7. Связь между изменениями в покупательной силе денег и изменениями процентной ставки . . . . . 287—303